

Catálogo de entrenamientos Talianz

Actualizado a mayo de 2021



Id_Curso	Nombre del entrenamiento	Comercial	Gestión	Compliance	Finanzas	IT	Marketing	Tema	Formador	Duración (hrs.)	Capacitación de RRHH	Capacitación comercial	Liderazgo en nueva economía	Preparación para la era digital	Gobernanza	Fundamentos para emprender	Finanzas para no financieros	Certificación asociado de Talianz
6DD	Cómo Crear un Sistema de Producción		✓					Mejora de procesos	JAS	16			✓		✓	✓		
6E0	Cómo hablarle a la cámara	✓					✓	Comunicación	SB	4	✓	✓	✓	✓				
6D6	Cómo implantar la función de compliance en su empresa		✓	✓				Emprendimiento	MRC	3	✓		✓		✓	✓		✓
6D9	Cómo sacar más provecho a PowerPoint		✓			✓	✓	Competencias digitales	MRC	3								
6CD	Comunicación comercial escrita	✓						Técnicas de ventas, Comunicación	GSU	2		✓					✓	✓
6CF	Comunicación no verbal	✓	✓		✓		✓	Técnicas de ventas, Comunicación	GSU	2	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
6CA	Cualificación de oportunidades	✓	✓					Técnicas de ventas	GSU	2		✓	✓				✓	
6DB	Cultura corporativa		✓	✓			✓	Emprendimiento	ACH	3	✓		✓	✓			✓	
6D5	Design Thinking		✓				✓	Emprendimiento	NA	4			✓	✓			✓	
6DC	Dirección de Proyectos		✓					Gestión de proyectos	JAS	16	✓		✓	✓	✓	✓		
6DA	Diseño eficaz de documentos		✓				✓	Competencias digitales, Comunicación	MRC	3	✓	✓	✓	✓				
6C6	Elaboración de propuestas comerciales efectivas	✓	✓					Técnicas de ventas, Comunicación	GSU	2		✓	✓				✓	✓
6CB	Gestión de oportunidades comerciales complejas	✓	✓					Técnicas de ventas	GSU	2		✓	✓				✓	
6C9	Gestión estratégica de clientes	✓	✓					Técnicas de ventas	GSU	4		✓	✓				✓	
6D7	Hacia una función de cumplimiento generadora de valor		✓	✓			✓	Emprendimiento	MRC	3	✓		✓		✓	✓		✓
6D3	Implicaciones legales y financieras de las ventas	✓	✓		✓			Técnicas de ventas, Finanzas	GSU	2		✓	✓				✓	✓

Id_Curso	Nombre del entrenamiento	Comercial	Gestión	Compliance	Finanzas	IT	Marketing	Tema	Formador	Duración (hrs.)	Capacitación de RRHH	Capacitación comercial	Liderazgo en nueva economía	Preparación para la era digital	Gobernanza	Fundamentos para emprender	Finanzas para no financieros	Certificación asociado de Talianz
6D0	La ética y las ventas	✓	✓					Técnicas de ventas	GSU	2	✓	✓				✓		✓
6DE	Lean StartUp/SpinOff		✓					Desarrollo de negocios	JAS	12			✓	✓	✓	✓		
6CC	Llamadas en frío	✓						Técnicas de ventas, Comunicación	GSU	2		✓				✓		
6D4	Oratoria y persuasión	✓					✓	Técnicas de ventas	NM	4	✓	✓		✓		✓		✓
6DF	Organizaciones sin Jefe		✓					Gestión de empresas	JAS	4	✓		✓	✓	✓	✓		
6C8	Preparación, ejecución y seguimiento de reuniones comerciales	✓	✓					Técnicas de ventas	GSU	4		✓	✓			✓		✓
6C4	Prospección comercial	✓					✓	Técnicas de ventas	GSU	2		✓	✓			✓		
6CE	Psicología básica aplicada a las ventas	✓	✓					Técnicas de ventas	GSU	2		✓	✓			✓		✓
6D2	Story telling	✓	✓					Técnicas de ventas, Comunicación	GSU	4		✓				✓		✓
6C5	Taller de comunicación efectiva con audiencias numerosas	✓	✓					Técnicas de ventas, Comunicación	GSU	4,5	✓	✓	✓		✓	✓		✓
6C3	Taller de diferenciación	✓	✓				✓	Técnicas de ventas	GSU	3		✓	✓	✓		✓		✓
6D8	Técnicas avanzadas de Excel		✓		✓	✓		Competencias digitales	MRC	3								✓
6C7	Técnicas de negociación	✓	✓					Técnicas de ventas, Comunicación	GSU	4	✓	✓	✓			✓		✓
6C2	Técnicas efectivas de venta con impacto inmediato	✓	✓					Técnicas de ventas	GSU	5		✓	✓			✓		✓
6D1	Venta a ejecutivos senior	✓	✓					Técnicas de ventas	GSU	2	✓	✓				✓		✓